

2020年8月31日
JALサテライトトラベル株式会社
株式会社mov

日本のインバウンド関係者と香港の旅行会社を結ぶ オンライン商談サービスを開始

～日本と香港の橋渡しのお手伝いをいたします～

株式会社ジャルパックの香港現地法人 JAL サテライトトラベル株式会社(本社:香港、代表取締役社長:藤田亘宏、以下「サテライトトラベル」)は、日本最大級のインバウンドニュースサイト訪日ラボを運営する株式会社 mov(東京都渋谷区、代表取締役:渡邊 誠 以下「mov」)と連携し香港からの訪日観光客誘致を希望する関係者が香港の旅行会社とプロモーションや商談を行えるオンライン商談のサービスを開始いたしました。

背景・目的

新型コロナウイルスの感染拡大により毎年香港で開催されているITE(国際旅行博)や日本で開催されるトラベルマートなどのイベント開催が中止を余儀なくされ、日本でインバウンド業務に携わる方々が海外の旅行会社とコミュニケーションを図る貴重な機会が失われつつあります。このような中、サテライトトラベルは mov と協業し香港からのインバウンド業務に携わる日本の関係者と香港の旅行会社をオンラインで橋渡しをする新たなサービスを開始しました。

当該サービス提供については 2 社で事務局を務め、香港(サテライトトラベル)、日本(mov)に窓口を設置、日本のインバウンド関係者にサテライトトラベルはじめ多くの香港の旅行会社をご紹介することが可能となりました。

尚、mov においては同様のサービスをオセアニア(オーストラリア・ニュージーランド)、東南アジア(タイ・シンガポール・マレーシア・インドネシア)などで展開しております。これまで培った豊富な経験に基づく安心のサービスを提供してまいります。

従来、商談会や営業活動で香港を訪問する際には、交通費、宿泊費などがかかる一方、限られた期間内で多くの旅行会社を訪問する必要があるため、希望する企業に会えないといった声があがっておりました。また、大規模な商談会においても限られた時間内に多くの商談が組まれていることから希望の相手と深い話ができず次につながらないといった問題も生じておりました。

本サービスご利用にあたっては商談会参加者のニーズについて事前ヒアリングを実施、オンラインで希望の相手と円滑に商談できるよう事務局がスケジュール調整を行い、これまで時間の制約により生じていた機会損失についての問題を解決いたします。(*)

また、参加者に作成いただいたメールニュースについて香港の有力旅行会社へメール配信する代行サービスもご用意しておりますので販促プロモーション活動にもお役立ていただけます。

本取り組みは、感染拡大の抑止と経済活動再開の両立が求められる「ウィズコロナ」のフェーズ、そしていつか訪れる感染収束後の「アフターコロナ」においても有効なセールス手法として、インバウンド業界に携わる方々へ広く貢献できることを目指しています。

本サービスの申込みや問合せ先 : 訪日ラボオンライン商談会事務局(日本語可)。

<https://honichi.com/news/2020/07/16/onlinemtg/>

*マッチングサービスの為、旅行会社の都合等により希望に添えない場合があります。

サービスの概要

1. 旅行会社等とのオンライン商談会(約 45 分)の開催
2. 有力旅行会社へのニュースレター代行配信(1回)
3. 商談後のサポート対応(名刺交換、商談会終了後の資料送付、ネクストアクションのフォロー等)

商談会の資料の翻訳や商談会時の通訳が必要な場合も事務局で対応いたします。(別途見積もり)
希望者には香港市場における商談後の継続的なサポートを行う事も可能です(別途見積もり)

利用フローイメージ



以上